

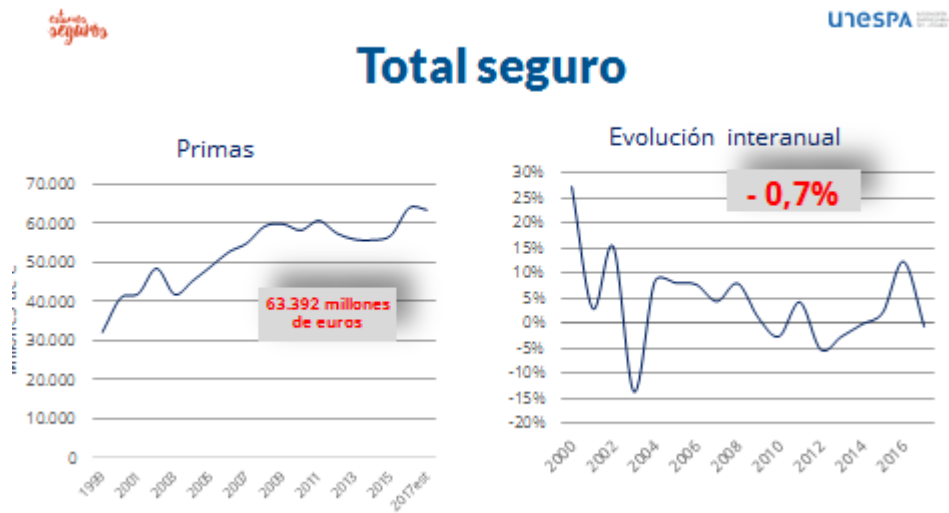
BORRADOR DE LA INTERVENCIÓN DE D^a MIRENCHU DEL VALLE SCHAAN, SECRETARIA GENERAL DE UNESPA, PARA LA JORNADA 'PERSPECTIVAS DEL SEGURO Y LA ECONOMÍA PARA 2018' ORGANIZADA POR ICEA EL MARTES 23 DE ENERO DE 2018. EL EVENTO SE CELEBRÓ EN EL HOTEL MARRIOTT AUDITORIUM. SE RUEGA COTEJAR CON EL DISCURSO FINALMENTE PRONUNCIADO.



BUENOS DÍAS A TODOS Y BIENVENIDOS A ESTA JORNADA TRADICIONAL DE PERSPECTIVAS 2018. ES TRADICIONAL YA QUE NOS REUNAMOS EN LA TERCERA SEMANA DE ENERO PARA CONOCER LAS PRIMERAS CIFRAS DEL AÑO ANTERIOR Y DEBATIR SOBRE LOS QUE CONSIDERAMOS VAN A SER LAS PRINCIPALES LÍNEAS EVOLUTIVAS DE LA ACTIVIDAD ASEGURADORA EN EL AÑO QUE COMIENZA.

A UNESPA LE CORRESPONDE DESCORRER EL VELO QUE CUBRE LAS PRIMERAS CIFRAS DEL AÑO Y ESO ES LO QUE VOY A HACER. LES VOY A APORTAR AHORA MISMO LA INFORMACIÓN BÁSICA DE QUE DISPONEMOS YA A DÍA DE HOY, JUNTO CON ALGUNOS COMENTARIOS TELEGRÁFICOS DE ÍNDOLE ESTRATÉGICA QUE NO QUIERO PERDER LA

OCASIÓN DE DEJAR AHÍ POR SI LUEGO PUEDEN ALIMENTAR EL DEBATE QUE CON SEGURIDAD SE PRODUCIRÁ. CONSCIENTE DE MI LABOR, PUES, VAYAMOS AL GRANO, Y DESCORRAMOS EL VELO.

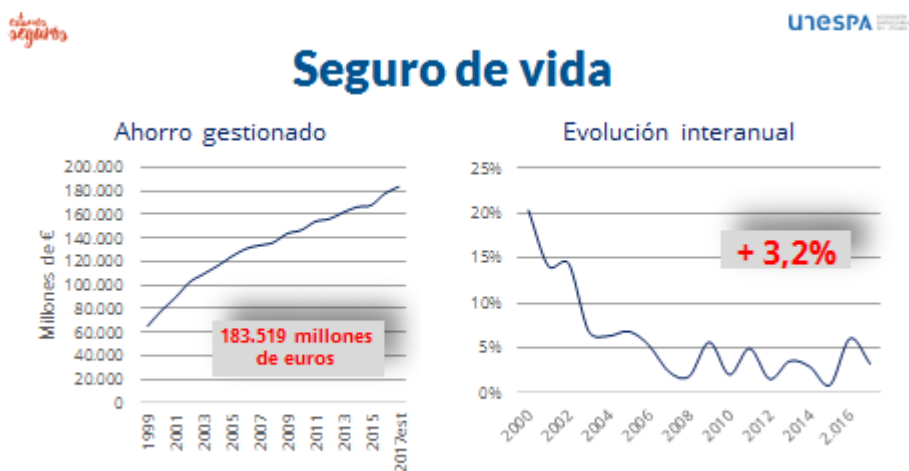


COMO PRIMERA INFORMACIÓN DE IMPORTANCIA, ME COMPETE DARLES LA PRIMERA NOTICIA DEL COMPORTAMIENTO GENERAL DEL SECTOR A TRAVÉS DE SU RECAUDACIÓN EN PRIMAS.

EN EL ESTADO DE INFORMACIÓN DE QUE DISPONEMOS EN ESTE MOMENTO, ESTIMAMOS PARA EL AÑO 2017 EN SU CONJUNTO UNA RECAUDACIÓN EN PRIMAS DE 63.392 MILLONES DE EUROS, LO QUE SUPONE UN PEQUEÑO DESCENSO DEL 0,7%

EL AÑO PASADO, EN ESTA MISMA CITA, YA COMENTAMOS QUE EL AÑO 2016 SE PODÍA CONSIDERAR HISTÓRICO Y, POR LO TANTO, IRREPETIBLE. TODOS ÉRAMOS CONSCIENTES DE QUE ERA IMPOSIBLE MANTENER LAS ELEVADAS TASAS DE CRECIMIENTO QUE PRODUJO, Y ES POR ELLO QUE ESTAS CIFRAS SABEN A MUCHO. LEJOS DE TRAZAR

EL PERFIL DE UN SECTOR ESTANCADO O QUE PIERDE TERRENO, LO QUE MARCAN ES EL PERFIL DE UN SECTOR QUE HA SIDO CAPAZ DE MANTENER LOS GRANDES AVANCES DE MESES ANTERIORES, Y ESO TIENE UN GRAN VALOR. ÉSTAS CIFRAS SON, POR LO TANTO, TESTIGOS DE LA CONSOLIDACIÓN DE PROCESOS DE CRECIENTE IMPORTANCIA SOCIAL Y ECONÓMICA DEL SEGURO.



YENDO AL ANÁLISIS CONCRETO ACTIVIDAD A ACTIVIDAD, EL SEGURO DE VIDA, EN EL QUE LO ADECUADO COMO SABEN ES ANALIZAR LA EVOLUCIÓN DEL AHORRO GESTIONADO EN MAYOR MEDIDA QUE LAS PRIMAS, HA CERRADO EL AÑO 2017, SEGÚN LAS ESTIMACIONES DE ICEA, CON UNA CIFRA PARA DICHO AHORRO GESTIONADO DE 183.519 MILLONES DE EUROS, LO QUE SUPONE UNA EXPANSIÓN DEL 3,2%.

ESTA TASA ESTÁ POR DEBAJO DEL AÑO ANTERIOR, CUYAS CARACTERÍSTICAS EXTRAORDINARIAS YA HE RECORDADO. PERO MUESTRA CON CLARIDAD LA PUJANZA DEL SEGURO DE VIDA Y LA IMPORTANCIA QUE TIENE DENTRO DE LAS DECISIONES DE AHORRO Y PREVISIÓN DE LAS FAMILIAS ESPAÑOLAS. UNA EXPANSIÓN DEL AHORRO POR ENCIMA

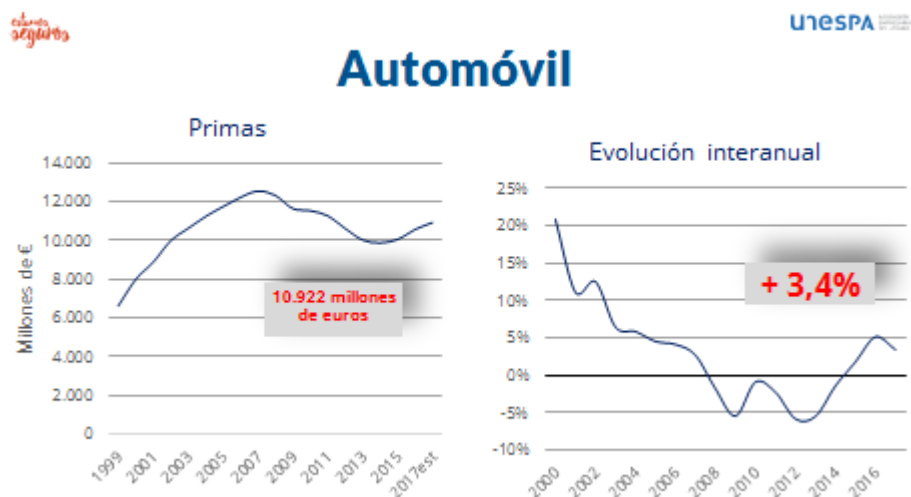
DEL 3% EN UNA ECONOMÍA QUE ESTÁ ACOSTUMBRADA A QUE MEDIO PUNTO O UN PUNTO PORCENTUAL SEAN YA RENTABILIDADES NOTABLES, ESTÁ SEÑALANDO UNA CAPACIDAD DE CRECIMIENTO QUE, POR CIERTO, YA SE HABÍA OBSERVADO DURANTE LOS PEORES AÑOS DE LA CRISIS. SE DEMUESTRA CON ELLO, ADEMÁS, LA PERTINENCIA DEL SEGURO EN NUESTRO ENTORNO, MUY PARTICULARMENTE SU MODELO DE NEGOCIO MAYORITARIO, BASADO EN LA GARANTÍA FINANCIERA A LARGO PLAZO.



EL CONJUNTO DE SEGUROS DISTINTOS DEL DE VIDA, POR SU PARTE, Y AL NIVEL DE CONOCIMIENTO QUE TENEMOS EN ESTE MOMENTO, HABRÍA ALCANZADO EN EL AÑO UNA FACTURACIÓN DE 33.992 MILLONES DE EUROS, LO CUAL SUPONE PRÁCTICAMENTE UN 4% DE CRECIMIENTO.

SE TRATA DE UN CRECIMIENTO ALGO MÁS MODERADO QUE EL AÑO ANTERIOR, PERO COHERENTE CON LA SENDA DE EXPANSIÓN QUE SE OBSERVA Y QUE ES CADA VEZ MÁS SÓLIDA. ESE REPUNTE DE CASI EL 4%, POR OTRA PARTE, SITÚA EL RITMO DE

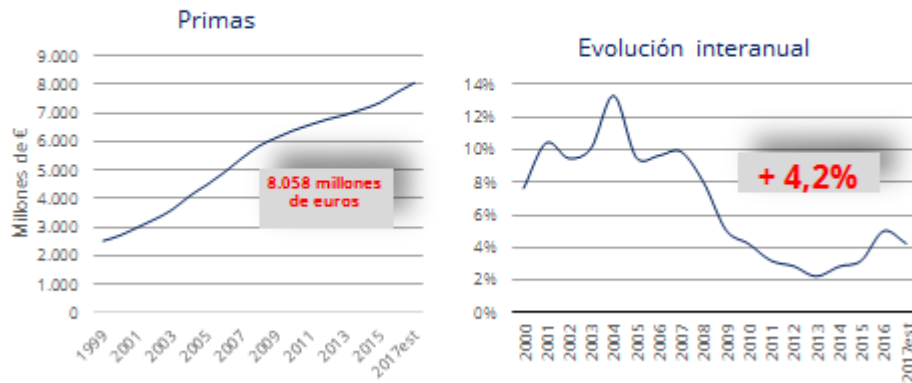
CRECIMIENTO DE ESTE CONJUNTO DE SEGUROS MUY SINTONIZADO CON EL DE LA PROPIA ECONOMÍA.



EL PRINCIPAL RESPONSABLE DE LA EVOLUCIÓN DE UN GRUPO DE COMPONENTES ES SIEMPRE AQUÉL DE ENTRE ELLOS QUE TIENE MAYOR PESO SOBRE EL TOTAL. EL SEGURO DEL AUTOMÓVIL ES EL QUE TIENE UNA MAYOR PRESENCIA EN EL ÁMBITO NO VIDA. ESTA LÍNEA DE NEGOCIO, EFECTIVAMENTE, TAMBIÉN MUESTRA ESA LEVE INFLEXIÓN DESCENDENTE DEL CRECIMIENTO QUE VEÍAMOS EN EL CONJUNTO NO VIDA.

EL SEGURO DEL AUTOMÓVIL HA CERRADO EL AÑO, SEGÚN NUESTRA INFORMACIÓN, CON UNA CIFRA DE PRIMAS DE 10.922 MILLONES DE EUROS. ESTE IMPORTE SUPONE UN AÑO MÁS DE CRECIMIENTO DESDE QUE, EN 2015, ABANDONÓ LAS TASAS NEGATIVAS O PLANAS. EL CRECIMIENTO, COMO HE DICHO, ES ALGO MÁS MODERADO, LO CUAL PARECE SUGERIR UNA ESTABILIZACIÓN DEL SECTOR DESPUÉS DE UNOS AÑOS DE RENTABILIDAD COMPROMETIDA.

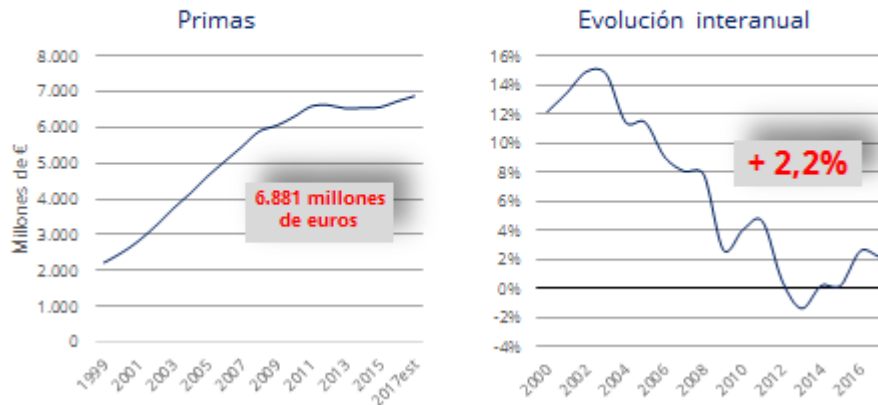
Salud



EL COMPORTAMIENTO CONSISTENTE EN UNA LEVE INFLEXIÓN DE LA CURVA DE EVOLUCIONES INTERANUALES NO ES, SIN EMBARGO, PROPIO DEL AUTOMÓVIL. TAMBIÉN LO HA EXPERIMENTADO EL SEGURO DE SALUD, AUNQUE EN MENOR MEDIDA. LOS 8.058 MILLONES DE EUROS DE PRIMAS ESTIMADOS PARA EL MERCADO ESPAÑOL EN 2017 SITUARÍAN LA TASA RELATIVA DE EVOLUCIÓN EN EL 4,2%, LIGERAMENTE INFERIOR A LA DEL EJERCICIO ANTERIOR PERO, EN TODO CASO, PARTE DE UNA SÓLIDA EVOLUCIÓN QUE SE APRECIA EN LOS ÚLTIMOS AÑOS.

EL SEGURO DE SALUD ES CADA VEZ MÁS APRECIADO, TANTO POR LOS CLIENTES QUE YA LO TIENEN COMO LOS QUE SE PLANTEAN LA NECESIDAD O LA BONANZA DE UN SERVICIO COMPLEMENTARIO DE ORDEN PRIVADO. ESTO SE DEMUESTRA EN LAS CIFRAS QUE, COMO DEMUESTRA LA CURVA DE PRIMAS, EXHIBEN UNA TENDENCIA DE CRECIMIENTO ESTRUCTURAL.

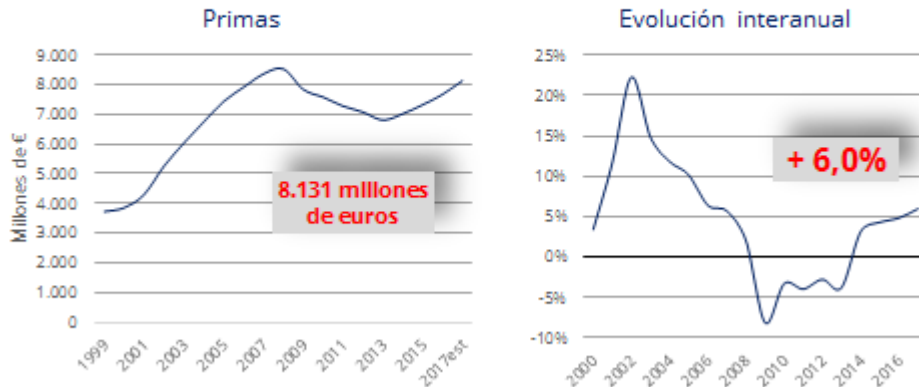
Multirriesgos



LOS DENOMINADOS SEGUROS MULTIRRIESGO MUESTRAN TAMBIÉN UNA SÓLIDA TENDENCIA ESTRUCTURAL AL CRECIMIENTO QUE, SIN EMBARGO, COMO NO PODÍA SER DE OTRA MANERA CON LA CRISIS ECONÓMICA, QUE COMO ES BIEN SABIDO AFECTÓ DE FORMA ESPECIAL A LA CONSTRUCCIÓN Y LA VIVIENDA, SE HA MODERADO E INCLUSO SE HA MOSTRADO PLANO EN ALGUNOS EJERCICIOS NO MUY LEJANOS. TODOS ESTOS COMPORTAMIENTOS, LO HEMOS DICHO MUCHAS VECES, SON DE GRAN MÉRITO CONSIDERANDO QUE EL TEATRO EN EL QUE SE DESENVUELVE LA PARTE MÁS IMPORTANTE DE LA ACTIVIDAD DEL MULTIRRIESGO HA SIDO TAMBIÉN LA PRIMERA TRINCHERA DE LA CRISIS ECONÓMICA.

EN EL AÑO 2017 SE ESTIMAN PARA ESTE CONJUNTO DE PRODUCTOS 6.881 MILLONES DE EUROS EN PRIMAS, CON UN CRECIMIENTO DEL 2.2%. ESTAS MAGNITUDES CIFRAS, COMO HE DICHO, SIGUEN SIENDO DE ENORME MÉRITO EN EL MARCO DE UN MERCADO QUE AÚN ESTÁ FALTO DEL VIGOR QUE MOSTRABA NO HACE MUCHO TIEMPO.

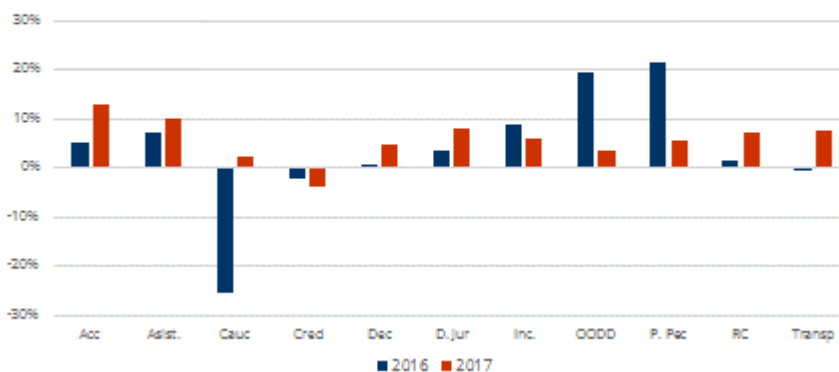
Resto no vida



FINALMENTE, EL ÚLTIMO COMPONENTE QUE NOS QUEDA, QUE ES EL DE LOS SEGUROS DIVERSOS U OTROS SEGUROS DISTINTOS DEL DE VIDA, ES EL QUE SE HA APARTADO DE LA TENDENCIA GENERAL, MOSTRANDO UNA SENDA DE CRECIMIENTO MÁS NETA. PARA ESTE CONJUNTO DE SEGUROS ESTIMAMOS UNAS PRIMAS DE 8.131 MILLONES DE EUROS, CON UN CRECIMIENTO DEL 6%. SU EVOLUCIÓN ES, POR LO TANTO, DIFERENCIALMENTE SUPERIOR A LA MOSTRADA POR LOS GRANDES COMPONENTES DE LOS SEGUROS NO VIDA.

Resto no vida

(detalle: noviembre)

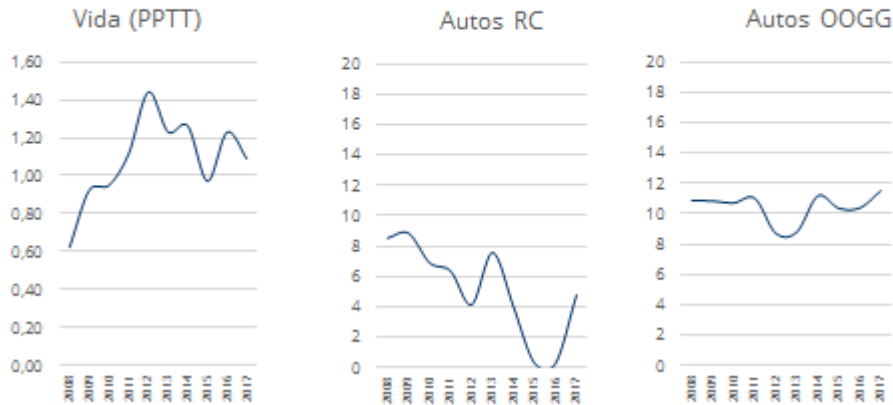


PRECISAMENTE PARA PRECISAR UN POCO MEJOR LA SUERTE DE ESTOS RAMOS TAN VARIADOS Y DE NATURALEZAS TAMBIÉN DIFERENTES, AQUÍ LES DEJO LAS TASAS CRECIMIENTO QUE SE ESTIMAN EN LA ESTADÍSTICA MENSUAL CORRESPONDIENTE A DICIEMBRE, COMPARANDO EN LA GRÁFICA LA TASA DE DICIEMBRE DEL AÑO ANTERIOR.

LOS DATOS SUGIEREN CON CLARIDAD QUE, PROBABLEMENTE, LA EVOLUCIÓN DE TODO EL COMPONENTE QUE ACABAMOS DE VER SE EXPLICA, EN BUENA MEDIDA, POR AQUELLOS RAMOS Y ACTIVIDADES DE SEGURO ENCUADRADOS EN ESTE GRUPO QUE SON PRODUCTOS MASA O DE CONSUMO POR PARTICULARES. LAS DIFERENCIAS MÁS ACUSADAS EN LOS CRECIMIENTOS SE DAN EN SEGUROS COMO ACCIDENTES, ASISTENCIA, DECESOS O DEFENSA JURÍDICA. TODOS ELLOS, COMO DIGO, SEGUROS MAYORMENTE DE CONTRATACIÓN PARTICULAR. ADEMÁS DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL GENERAL, QUE ADEMÁS TIENE COMPONENTES PARTICULARES, EL OTRO SEGURO QUE HA CRECIDO COMPARATIVAMENTE MÁS QUE EL AÑO PASADO ES EL DE TRANSPORTES.

ASÍ PUES, TODO HACE INDICAR QUE EL MOTOR DE LOS OTROS SEGUROS NO VIDA, QUE A SU VEZ HAN SIDO MOTOR DE LOS SEGUROS NO VIDA EN GENERAL, DURANTE EL AÑO 2017, HAN SIDO LOS RAMOS DE PARTICULARES.

Rentabilidad

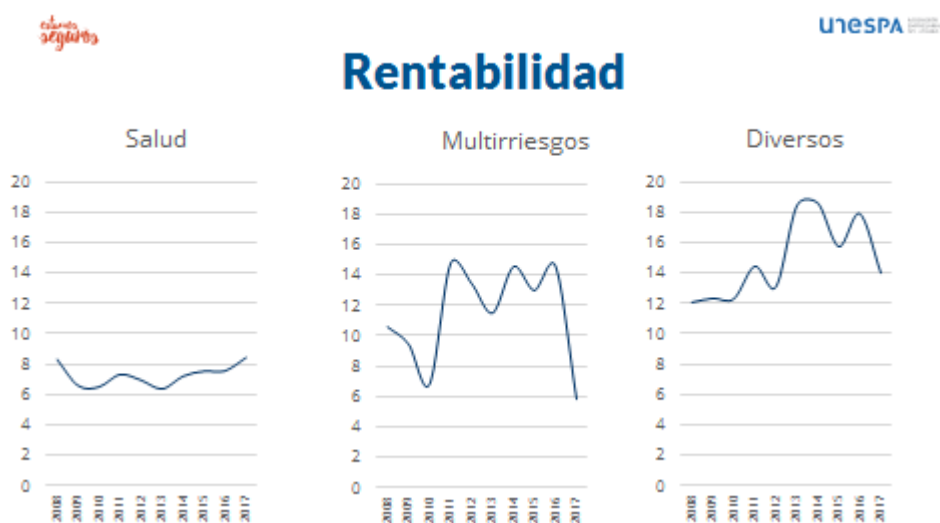


ES TRADICIONAL TAMBIÉN EN ESTA JORNADA HACER ALGUNA REFERENCIA A LA RENTABILIDAD, USANDO PARA ELLO TAMBIÉN CIFRAS DE ICEA, QUE YA LAS HA PUBLICADO A 30 DE SEPTIEMBRE DEL 2017. SON DATOS QUE ENTIENDO SERVIRÁN PARA CENTRAR ALGUNAS DE LAS REFLEXIONES ESTRATÉGICAS SOBRE LA MARCHA DEL SEGURO EN ESTE AÑO QUE EMPEZAMOS.

LOS DATOS DE QUE DISPONEMOS NOS VIENEN A SUGERIR QUE EL SEGURO DE VIDA HA CONSEGUIDO MANTENER LA TENDENCIA DE SU RENTABILIDAD, PERO AL MISMO TIEMPO TAMBIÉN ESTÁ MOSTRANDO CIERTA DIFICULTAD A LA HORA DE CONSEGUIR TASAS CRECIENTES. ES EVIDENTE QUE EL ENTORNO FINANCIERO NO ES EL MEJOR DE TODOS LOS POSIBLES Y QUE EL GRAN RETO DEL SEGURO DE VIDA EN ESTOS MOMENTOS ES CÓMO CONSEGUIR SER ATRACTIVO E ILUSIONAR AL MERCADO CUANDO DESDE EL FLANCO FINANCIERO DEL NEGOCIO SON TAN POCAS LAS BUENAS NOTICIAS QUE LLEGAN. A PESAR DE QUE LOS TEST DE ESTRÉS NOS SITUAN AL SEGURO ESPAÑOL EN MUY BUEN LUGAR FRENTE A ESCENARIOS DE TIPOS CONTINUADAMENTE BAJOS, LO CUAL NO ES

SINO RECOGER LOS FRUTOS DE UNA GESTIÓN DE ACTIVOS Y PASIVOS ALTAMENTE PROFESIONAL, CREO QUE NO DEBEMOS BAJAR LA GUARDIA NI ESTABLECERNOS EN EL FALSO OPTIMISMO. ES IMPORTANTE REFLEXIONAR SOBRE LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y NUESTRA CAPACIDAD DE OFERTA. VOLVERÉ SOBRE ESTO, BREVEMENTE, AL FINAL DE MIS PALABRAS.

LA NOTICIA MÁS RELEVANTE QUE NOS DAN LAS CIFRAS, POR LO MENOS A CIERRE DEL TERCER TRIMESTRE, ES EL REBOTE DE LA RENTABILIDAD DEL SEGURO DE AUTOS OBLIGATORIO, QUE LLEGÓ A DESAPARECER EN EL AÑO 2015. ESTO NOS LLEVÓ A TODOS A PREGUNTARNOS SI EL RAMO DE AUTOS VOLVERÍA A ESTAR EN UN ESCENARIO DE RENTABILIDAD COMPROMETIDA. PARECE QUE ESTA AMENAZA ESTÁ CUANDO MENOS PARCIALMENTE CAUTERIZADA, GRACIAS ENTRE OTRAS COSAS AL APOYO QUE APORTA EL OTRO COMPONENTE DEL SEGURO, QUE SABE COMBINAR UN NIVEL DE SERVICIO DE MUJY ALTA CALIDAD CON UNA RENTABILIDAD ESTABLE.

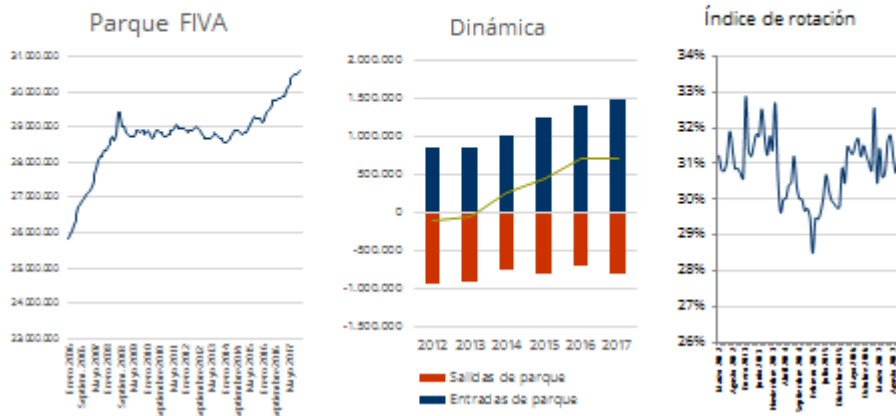


EL SEGURO DE SALUD PRESENTA POCAS NOVEDADES DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LA RENTABILIDAD, PERO NO ES EL CASO DEL SEGURO MULTIRRIESGO EL CUAL, PROBABLEMENTE A CAUSA DE QUE 2017 HA SIDO UN AÑO COMPLICADO DESDE EL PUNTO DE VISTA DE LAS PRESTACIONES, HA VISTO CÓMO SU RENTABILIDAD BÁSICA SE DETERIORABA SIGNIFICATIVAMENTE POR LOS NUMEROSOS EVENTOS CLIMATOLÓGICOS. EN FAVOR DEL RAMO HAY QUE DECIR QUE LA PROPIA SERIE HISTÓRICA DEMUESTRA QUE ESTO NO ES LA PRIMERA VEZ QUE PASA, Y QUE EN EL PASADO LOS FACTORES INTERNOS DE CORRECCIÓN DE LA ACTIVIDAD SUPIERON ACTUAR CON RAPIDEZ.

POR ÚLTIMO, EN EL CASO DE LOS SEGUROS DIVERSOS SE APRECIA UNA RECUPERACIÓN IMPORTANTE EN LAS TASAS DE RENTABILIDAD, PERO LE OCURRE TAMBIÉN A ESTA VERTIENTE DEL NEGOCIO UN POCO COMO AL RAMO DE VIDA, ESTO ES: SE RECUPERA, PERO AL TIEMPO SUGIERE QUE SU RENTABILIDAD TIENE TECHO, UN TECHO QUE ES DIFÍCIL ROMPER.

EN SU CONJUNTO, PUES, 2017 PARECE APUNTAR A UN SEGURO QUE TIENDE A UNA MAYOR SOLIDEZ FINANCIERA EN LO GENERAL, AUNQUE CON ALGUNOS ELEMENTOS QUE DEBERÁN TENERSE EN CUENTA EN DIVERSAS ACTIVIDADES. EN CONCRETO, HABRÁ QUE PRESTAR ATENCIÓN A LA SITUACIÓN DEL SEGURO DE VIDA EN UN ENTORNO DE TIPOS BAJOS.

Parque automóvil



ANTES DE DAR PASO A LOS SIGUIENTES PONENTES ME GUSTARÍA DARLES, SI ME LO PERMITEN, UN PAR DE APUNTES SOBRE LOS DOS GRANDES COMPONENTES DE NUESTRA ACTIVIDAD: EL AUTOMÓVIL Y EL SEGURO DE VIDA.

EN EL CASO DEL AUTOMÓVIL, 2017 ES UN AÑO DE CLARA RECUPERACIÓN, Y DIGO BIEN: RECUPERACIÓN, QUE NO DESPEGUE, DEL PARQUE ASEGURADO. EL NÚMERO DE VEHÍCULOS A MOTOR ASEGURADOS QUE CIRCULAN POR NUESTRAS CALLES Y CARRETERAS HA AUMENTADO A UN RITMO MUY INTERESANTE EN EL AÑO. A CIERRE DE DICIEMBRE, EL CRECIMIENTO INTERANUAL HA SIDO DEL 2,6%; UNA TASA DESTACABLE PERO QUE NO NOS DEBE OCULTAR EL HECHO DE QUE ANTES DE 2008 LA TASA DE CRECIMIENTO DE DICHO PARQUE MÓVIL DUPLICABA ESA MAGNITUD. EL MERCADO CRECE, PERO CRECE DE UNA MANERA MODERADA. ESTO ES ASÍ, HASTA DONDE SABEMOS, PORQUE LAS ENTRADAS DE NUEVOS VEHÍCULOS EN EL PARQUE ESTÁN CRECIENDO, COMO DEMUESTRAN LAS CIFRAS DE MATRICULACIONES. PERO ES QUE, POR EL OTRO LADO, LAS ELEVADAS CIFRAS DE BAJAS SE RESISTEN A BAJAR. EL RESULTADO,

PUES, ES QUE EL CRECIMIENTO DE LAS MATRICULACIONES SE DEBE A JUEGOS DE SUMA CERO, EN LOS QUE EL VEHÍCULO QUE ENTRA LO HACE TRAS ELIMINAR UN VEHÍCULO ANTIGUO; UNA TENDENCIA QUE, ADEMÁS, ES COHERENTE CON LA EVOLUCIÓN DEMOGRÁFICA, PUESTO QUE LAS COHORTES DE NUEVOS CONDUCTORES TIENDEN A TENER UN PESO DEMOGRÁFICO MENOR.

TODO ESTO ME LLEVA A PENSAR QUE, TAL VEZ, SEA POCO REALISTA PENSAR QUE EL PARQUE PUEDA RECUPERAR EN EL CORTO PLAZO TASAS DE EXPANSIÓN QUE, COMO DECÍA, LLEGARON A DOBLAR O MÁS QUE DOBLAR LAS QUE AHORA SE OBSERVAN. UNA TENDENCIA A LA QUE EL MERCADO HA RESPONDIDO ESTABILIZÁNDOSE, PUES LA TASA DE ROTACIÓN, ESTO ES LOS CAMBIOS DE ENTIDAD ESTIMADOS CALCULADOS COMO PORCENTAJE SOBRE EL PARQUE TOTAL, MUESTRA UNA TENDENCIA BASTANTE ESTABLE. ESO SÍ, DESCENDIÓ RELATIVAMENTE EN LOS AÑOS DE LA CRISIS, EN LOS QUE EL MODELO DE NEGOCIO SE CENTRÓ EN CONSERVAR LA CARTERA, PUESTO QUE LOS CRECIMIENTOS DEL PARQUE ERAN NULOS; PERO HA VUELTO A INCREMENTARSE ALGO EN CUANTO EL VOLUMEN DE VEHÍCULOS ASEGURADOS HA MOSTRADO TENDENCIA A CRECER DE NUEVO. SE DIBUJA, PUES, UN PANORAMA DE IMPORTANTE COMPETENCIA EN UN MERCADO DE CRECIMIENTOS QUE NO CABE CALIFICAR DE MODESTOS PERO TAMPOCO DE HISTÓRICOS.

La previsión

Rentas teóricas derivadas del patrimonio medio por asegurado

| | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 |
|---------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| PPAs | 17 € | 34 € | 36 € | 36 € | 31 € | 45 € | 47 € | 51 € | 51 € | 54 € |
| PIAS | | 13 € | 13 € | 14 € | 15 € | 17 € | 20 € | 23 € | 22 € | 24 € |
| Rentas indiv. | 49 € | 54 € | 62 € | 76 € | 79 € | 89 € | 105 € | 116 € | 126 € | 145 € |
| PPSE | 13 € | 16 € | 23 € | 19 € | 22 € | 20 € | 15 € | 16 € | 24 € | 25 € |
| Renta colectiva | 129 € | 136 € | 147 € | 135 € | 141 € | 136 € | 160 € | 160 € | 194 € | 184 € |
| Capital colectivo | 33 € | 33 € | 39 € | 35 € | 35 € | 47 € | 52 € | 52 € | 54 € | 55 € |
| P. Pensiones individuales | 22 € | 20 € | 22 € | 22 € | 23 € | 25 € | 29 € | 33 € | 36 € | 38 € |
| P. Pensiones empleo | 61 € | 53 € | 57 € | 52 € | 53 € | 58 € | 63 € | 68 € | 73 € | 74 € |
| P. Pensiones asociados | 49 € | 42 € | 42 € | 44 € | 42 € | 46 € | 52 € | 60 € | 59 € | 61 € |

TERMINO YA CON ALGUNA APRECIACIÓN SOBRE EL SEGURO DE VIDA. EN MI CALIDAD DE REPRESENTANTE INSTITUCIONAL DEL SECTOR ASEGURADOR ME VEO MÁS OBLIGADA A DECIRLES ALGUNA COSA, NO TANTO SOBRE LO QUE EL SEGURO DE VIDA PUEDE HACER, SINO SOBRE LO QUE EL SEGURO DE VIDA DEBE HACER.

LA TABLA QUE AQUÍ LES PROYECTO ES MERAMENTE TEÓRICA. LO QUE HACE ES TOMAR EL PATRIMONIO O PROVISIÓN MEDIA DE DETERMINADOS PRODUCTOS DE SEGURO MÁS LIGADOS AL CONCEPTO DE PREVISIÓN, MÁS LOS PLANES DE PENSIONES QUE POR DEFINICIÓN LO ESTÁN, Y LOS HA CONVERTIDO EN UNA RENTA MENSUAL TEÓRICA. LA TABLA, PUES, TRATA DE SER UNA REPRESENTACIÓN DE LO QUE DA DE SÍ EL ESFUERZO DE AHORRO MEDIO DE LOS ESPAÑOLES.

OPINIONES HAY PARA TODOS LOS GUSTOS, PERO YO CREO QUE A USTEDES LES SURGIRÁ LA MISMA QUE A MÍ: ESTO NO DA. PODEMOS DISCUTIR, DE HECHO LOS EXPERTOS LO HACEN CONSTANTEMENTE, SOBRE CUÁL VA A SER LA MAGNITUD DEL ENCARECIMIENTO DE LAS PENSIONES DE REPARTO EN ESPAÑA. PODEMOS DISCUTIR EL

PORCENTAJE O LA CIFRA; PERO LO QUE NADIE PUEDE DISCUTIR, PORQUE SON HABAS CONTADAS, ES QUE EN EL MARCO DE UN ENDURECIMIENTO DE LOS PARÁMETROS DEL SISTEMA DE PENSIONES COMO EL QUE SE PACTÓ EN 2011, MÁS OTRAS REFORMAS QUE SIGUIERON DOS AÑOS DESPUÉS, EL MISMO EURO GARANTIZARÁ MENOS CÉNTIMOS DE PENSIÓN EN EL FUTURO QUE EN EL PRESENTE. LOS ESPAÑOLES, PUES, VAN A RECIBIR MENOS RIQUEZA A TRAVÉS DE SU PENSIÓN DE REPARTO. ¿PODRÁN EQUILIBRARLA A TRAVÉS DEL AHORRO? PUES, SINCERAMENTE, YO CREO QUE CON PENSIONES DE 184 EUROS AL MES EN EL MEJOR DE LOS CASOS, LES, NOS, VA A SER MUY DIFÍCIL.

QUIERO ESTO DECIR QUE HAY QUE CEBAR ESTA TABLA. HAY QUE CEBARLA. Y MUCHO. ¿ES TAREA DE LOS ASEGURADORES? DESDE LUEGO QUE ES TAREA DE LOS ASEGURADORES ENTENDER QUE HAY UNA INQUIETUD ENTRE SUS POSIBLES CLIENTES, Y QUE DEBEN DISEÑAR PRODUCTOS QUE LA COLMEN, QUE LA ELIMINEN. PERO ES, FUNDAMENTALMENTE, TAREA DE NUESTROS PODERES PÚBLICOS. SON ELLOS LOS RESPONSABLES DE PRESCRIBIR ENTORNOS DE TRANSPARENCIA QUE PERMITAN AL CIUDADANO DECIDIR DE FORMA INFORMADA SOBRE SU MIX DE AHORRO Y CONSUMO; COMO SON ELLOS LOS QUE TIENEN LA RESPONSABILIDAD, COMO LA HAN ACEPTADO EN LA MAYORÍA DE LOS PAÍSES DE NUESTRO ENTORNO, DE PENSAR Y DISEÑAR SISTEMAS EN LOS QUE EL VOLUMEN DE AHORRO SEA MUCHO MÁS, Y MUCHO MEJOR, QUE EL QUE TENEMOS HOY, REPRESENTADO POR ESTA TABLA TAN MODESTA QUE ESTÁN USTEDES VIENDO.

POR NUESTRA PARTE, COMO ASEGURADORES, 2018, ME GUSTARÍA ANUNCIÁRSELO HOY, AQUÍ, VA A SER UN AÑO EN EL QUE VAMOS A HACER UN ESFUERZO ESPECIAL POR DEFENDER, EXPLICAR Y DIFUNDIR UN MECANISMO FINANCIERO-ACTUARIAL QUE ES, ESTAMOS CONVENCIDOS, EL QUE ESTA SOCIEDAD NECESITA PARA DISOLVER LA ANGUSTIA POR EL BIENESTAR PRESENTE O FUTURO: LAS RENTAS VITALICIAS. LA RENTA VITALICIA ASEGURADA, UN PRODUCTO QUE ES MUY ANTERIOR A LOS SISTEMAS DE REPARTO DE LA SEGURIDAD SOCIAL, ES EL PRIMER PAGO REGULAR COMPROMETIDO DE POR VIDA DE QUE HAN PODIDO DISFRUTAR LAS PERSONAS Y, A DÍA DE HOY, TIENE PLENA VIGENCIA.

EL CIUDADANO DEL FUTURO SEGUIRÁ, SIN NINGUNA DUDA, TENIENDO LA PENSIÓN QUE TIENE HOY SU PADRE O SU ABUELO, LA PENSIÓN PÚBLICA. LA DIFERENCIA ES QUE AHORA SE HACE NECESARIO TENER UNA SEGUNDA PENSIÓN QUE COMPLEMENTE LA CAÍDA DE GENEROSIDAD DE LA PRIMERA. CONSEGUIR ESO ES PERFECTAMENTE POSIBLE, SOBRE TODO SI SE MOVILIZAN LAS MASAS DE AHORRO QUE SE HAN CONSTITUIDO, NOTABLEMENTE EN EL MERCADO INMOBILIARIO, MIENTRAS EN PARALELO SE TRABAJA PARA MEJORAR LA CONSTITUCIÓN DE MAYORES MASAS DE AHORRO QUE HAGAN POSIBLE PRESTACIONES MÁS GENEROSAS.

PARA NOSOTROS, PARA UNESPA, PUES, 2018 DEBERÍA SER EL AÑO DE LAS RENTAS.



Y HASTA AQUÍ HE DE LLEGAR, PUES LA MAÑANA ES LARGA, Y HAY OTROS
PONENTES DE GRAN VALÍA QUE A CONTINUACIÓN LES PRESENTARÁN INTERESANTES
REFLEXIONES SOBRE LAS PERSPECTIVAS DEL NEGOCIO ASEGURADOR.

MUCHAS GRACIAS POR SU ATENCIÓN.